



MASTERCCLASS PUBLIC SPEAKING

Se présenter à l'entretien

- Comment se présenter à une interview
- Travailler la présentation en y intégrant le Storytelling
- Renforcer la prise de parole en public ou en one-to-one de manière marquante
- Capturer son audience avec force de conviction
- Se préparer et s'échauffer, psychologiquement, physiquement et mentalement
- Améliorer sa capacité à éveiller les émotions et l'engagement des interlocuteurs

Planning: 25 janvier 2025
Horaires: De 8h30 à 17h30
Tarif: CHF 250.-

Négociation et gestion de conflits

- Comprendre les méthodes et la psychologie de la négociation
- Préparation et structure de la négociation et gestion de conflit
- Analyse et travail sur les besoins des interlocuteurs
- Connaître les types de comportements
- Gestion des inattendus
- Gérer les conflits en tant que cadre, entrepreneur ou employé
- Aussi porte-parole d'équipe envers partenaires & hiérarchie

Entrepreneuriat

- Se préparer autour de l'entrepreneuriat
- Découvrir les défis financiers relatifs à la gestion d'entreprise
- Se poser les bonnes questions pour un positionnement produit
- Acquérir des connaissances de base pour devenir indépendant
- Mieux comprendre les enjeux des dirigeants
- Présenter son idée / projet de manière percutante

Planning: les 21 et 28 septembre 2024
Horaires: Deux samedis de 8h30 à 17h30
Tarif: CHF 450.-

Planning: 16 novembre 2024
Horaires: De 8h30 à 17h30
Tarif: CHF 250.-

Inscriptions: <https://www.etvj.ch/cours-du-soir>
Informations : fondetvj@gmail.com